

Vores Brugs på Røsnæs,

Nyhedsbrev, Juli 2024

Optimismen var stor, da alt så ud til at vi landede 2023 med et lille overskud. Men vi var for hurtigt ude. En avanceregulering på falderebet gav røde tal på bundlinjen. Og røde ører til os.

Resultatet for 2023 udviste trods alt en betydelig forbedring i forhold til 2022. Så det går den rigtige vej. Men der skal stadig mere til for at vi har en rentabel butik.

En væsentlig forudsætning for en rentabel butik er styr på omkostninger.

Udover at udgifterne til el – og reparationer, ikke mindst - er faldet markant med anskaffelsen af de (næsten) nye fryserne, har Kim ryddet op i alle ender og kanter af butikken; abonnementer vi ikke udnytter, varer vi ikke omsætter, arbejdsgange, bemanning. Mange bække små...

6,5 % af omsætningen skal betales i koncernbidrag til Coop. Altså ca. 650.000 kr. om året. Selvom Brugsen siden opstarten som selvstændig har fået lempeligere vilkår, holder det hårdt.

Ifølge økonomer er koncernbidraget dét, der lukker små Brugser som vores. Fordi vi ikke kan udnytte de stordriftsfordele, systemet er baseret på. F.eks. elektroniske prisskilte, som er en større investering end en lille butik som vores kan bære.

Frivillige, tak, igen. Vi var her ikke uden jer.

En anden, og nok så væsentlig forudsætning er, at der er varer på hylderne. Dem vi har brug for og kan sælge, vel at mærke. De af jer, der deltog på generalforsamlingen, fik Kims beretning med om kvababelserne med IT-systemet Coop One, som Coop har investeret ca. 2 mia. i.

Coops indkøbssystem skal sørge for at det vi mangler, bliver genbestilt automatisk. Men det har ikke fungeret for os. Vi har fået leveret af masser af varer, vi ikke kan sælge, og som vi ikke kan returnere (= spild). Kim får en del afsat til andre butikker. Men det tager tid, som kunne være brugt lang bedre. Mange varer, dem vi har brug for, er udeblevet (= tabt omsætning). Vores kunder går forgæves efter det mest basale. Og det er det værste!

Nyhedsbrevet har ladet vente på sig.

De sidste måneder har vi set et Coop i kaos. Milliardunderskud, ændringer i ejerskab, bestyrelser og direktion. Nu også lukninger og salg af butikker, især 365, til Salling Group.

Men selv med mindre underskud er de små Brugser faktisk den kæde indenfor Coop, der klarer sig bedst!

Det vigtige spørgsmål for os er hvor de små selvstændige Brugser er i Coops planer for fremtiden.

På bestyrelsens foranledning var der derfor 28. juni indkaldt møde i Brugsen med økonomichef for Coop Danmark A/S, Karsten Frandsen, og salgschef/konsulent Allan Garde om hvad vi kan forvente. For hvis ikke vores butikstype har prioritet, så forretningen kan tilpasses vores forhold, så har vi et problem.

På mødet blev det tilkendegivet at:

- Det er et selvstændigt mål i Coops nye strategi, at så mange som muligt af vores butikstype overlever og udvikler sig positivt.
- Implementeringen af Coops indkøbssystem har i vores butik været mangelfuld. Der sættes ind for at rette op.

- Koncernbidrag forventes på sigt (2026-27) nedsat med 1,5-2% - som et resultat af den slankekur Coop i gang med.

Det nye Coop er ikke på plads endnu, kun de store linjer. Der bliver ryddet op i koncernen som helhed.

Røsnæs Brugsforening er en selvstændig forening, som har en franchiseaftale med Coop. Aftalen kan opsiges fra begge parter side. Men med fortsat underskud kan Coop teknisk set 'lukke os'. Derfor er det vigtigt at vi får et godt resultat i 2024.

OG NU ER DET SOMMER!

Sommeren er dér Brugsen polstrer sig til at kunne klare vinteren. Der er gearet op på gode varer til sommerlivet - og åbent til kl. 19:00 hele juli. Vi håber på godt vejr og masser af kunder i biksen.

Analyser viser, at dagligvarehandel faktisk kommer foran skoler, når det kommer til at holde små lokalsamfund i live, undgå affolkning og holde ejendomspriserne oppe. Så derfor skal vi fortsat have dagligvarehandel her på Røsnæs.

Brug os i dag, så er vi her også i morgen;-)

MVH Bestyrelsen

Vi ses i brugsen!

(Link til referat/generalforsamling)